

METRUM® COMPLIANCE GUARD

MANUAL DE ORIENTAÇÃO PARA REPRESENTANTES

Apresentação, captação, acompanhamento e atuação na Rede Network.

Versão para revisão • Setembro de 2026

Conceito Soluções Empresariais

Material institucional para uso da rede comercial. Não promete aprovação, ganho, prazo ou resultado.

1. VISÃO GERAL

O METRUM® Compliance Guard reúne compliance contínuo, due diligence e análises especializadas em um único ambiente. A plataforma organiza solicitações, documentos, avaliações, laudos e acompanhamento para decisões empresariais mais seguras.

O que a plataforma faz

- Recebe documentos e solicitações de análises especializadas.
- Organiza avaliações de riscos, controles, diligências e evidências.
- Disponibiliza produtos de consultoria imobiliária, consultoria jurídica, consultoria empresarial e consultoria comercial.

O que a plataforma não faz

- Não garante aprovação, ausência de riscos, resultado jurídico, financeiro ou operacional.
- Não substitui decisão técnica ou contratação específica quando o caso exigir profissionais habilitados.



METRUM® Compliance Guard

Compliance

Recursos

Diferenciais

Contato

Imagem real do cabeçalho público da plataforma.

2. OPERAÇÃO

Fluxo padrão da captação ao acompanhamento:

1. APRESENTAR	2. QUALIFICAR	3. SOLICITAR	4. ACOMPANHAR
Usar materiais oficiais e explicar o escopo sem promessas.	Identificar necessidade, produto e documentos aplicáveis.	Registrar o cliente pelo link oficial do Hunter e enviar os documentos autorizados.	Acompanhar proposta, contrato, pagamento, análise e entrega.

Responsabilidades

- Representante/Hunter: prospectar, cadastrar corretamente, obter autorização e acompanhar o cliente.
- Administração: validar cadastro, escopo, documentos, contrato, fluxo e status financeiro.
- Especialistas e parceiros: executar a análise contratada e registrar as entregas dentro do escopo.

3. PRODUTOS E BENEFÍCIOS

- Consultoria Imobiliária - análises de imóveis rurais e documentação correlata.
- Consultoria Jurídica - análises de processos criminais, civis e de cobrança.
- Consultoria Empresarial - liquidez, compliance, capitalização, monetização, reestruturação patrimonial e due diligence internacional.
- Consultoria Comercial - diagnóstico, planejamento, governança de vendas e Business Plan construtivo.

Benefícios

- Centralização de documentos, evidências, solicitações e laudos.
- Método METRUM® aplicado ao diagnóstico e à organização da decisão.
- Página compartilhável de cada produto, com ficha técnica, modelo de laudo e solicitação digital.
- Para o representante: portfólio estruturado, vínculo do cliente, acompanhamento e participação comercial conforme contrato e configuração oficial.

4. REDE DE NEGÓCIOS

A HubWorkConnect by Conceito conecta a operação comercial ao ACS Network. O Hunter/Captador origina oportunidades; o Officer Manager desenvolve sua região; a Regional organiza a atuação territorial; e o Officer Commander/CPEO conduz a gestão comercial da plataforma.

Nível	Participação na comissão-base da Rede
N1	35%
N2	20%
N3	15%
N4	12%
N5	10%
N6	8%
Total	100%

Importante: os percentuais acima incidem somente sobre a comissão-base destinada à Rede. Eles não incidem diretamente sobre o valor total do contrato.

5. PARTICIPAÇÃO COMERCIAL E SPLIT

O split do Compliance Guard deve seguir exclusivamente a configuração oficial vigente da plataforma e o contrato aplicável. A composição separa Conceito Plataforma, CPEO/equipe e Rede/Hunter. O pagamento depende do contrato, da conclusão da operação, do status financeiro e das regras registradas no sistema.

Não divulgar percentuais ainda não confirmados no cadastro oficial. A comissão da Rede, quando existente, é distribuída entre os níveis conforme a tabela da seção anterior.

6. APLICATIVO E MOBILIDADE

O representante pode acompanhar sua rede, convites, clientes, negócios e movimentações pelo HubWorkConnect/ACS Network. Quando o aplicativo estiver disponível e confirmado, utilize somente o link oficial apresentado na plataforma. O acesso pelo navegador continua disponível quando aplicável.

7. CONDUTA COMERCIAL

O representante deve

- Usar identidade visual, links e materiais oficiais.
- Explicar escopo, documentos e próximos passos de forma clara.
- Registrar o cliente pelo próprio link de indicação e manter o acompanhamento.

O representante não pode

- Prometer aprovação, ganho, taxa, limite, prazo, resultado ou ausência de risco.
- Alterar laudos, contratos, preços, percentuais ou materiais sem autorização.
- Compartilhar documentos ou dados pessoais fora do fluxo oficial.

Roteiro curto

“O METRUM® Compliance Guard organiza análises de compliance e due diligence para apoiar decisões empresariais. Eu posso apresentar a solução adequada, orientar o envio oficial dos documentos e acompanhar sua solicitação dentro da plataforma.”

8. COMUNICAÇÃO E VISIBILIDADE

A Conceito realiza produção de materiais publicitários e publicações para apoiar a divulgação oficial das plataformas. O programa de TV Conselheiros de Sucesso, da HubWorkConnect by Conceito, amplia a visibilidade institucional e o relacionamento com o ecossistema empresarial.

- Compartilhe somente materiais oficiais e aprovados.
- Mantenha nome da plataforma, link, identidade visual e chamada para ação corretos.
- Solicite aprovação antes de publicar adaptações, campanhas locais ou peças próprias.

9. CHECKLIST

☐	Identidade visual e links oficiais conferidos.
☐	Informações do produto confirmadas.
☐	Autorização para cadastro e tratamento de dados obtida.
☐	Cliente vinculado ao Hunter e à cadeia ACS Network correta.
☐	Habilitação específica no Compliance Guard confirmada.
☐	Documentos enviados pelo fluxo oficial.
☐	Proposta, contrato e participação comercial acompanhados.
☐	Material aprovado antes da publicação.

CANAIS OFICIAIS

Plataforma: conceitosolucoesempresariais.com/compliance-guard

Network: conceitosolucoesempresariais.com/compliance-guard/network

Acesso: conceitosolucoesempresariais.com/compliance-guard/acesso